

## CAMPUS Kompakt

### Objektgeschäft – Risiken und Chancen Für Anbieter in der Bau-, Innenausbau- und Einrichtungsbranche



**ALEXANDRA GONDOS**  
SALES · PROJECTS · ARCHITECTS

Im Objektgeschäft herrscht ein komplexes Zusammenspiel von Projektbeteiligten mit unterschiedlichsten Interessenslagen.

Investor, Bauherr, Nutzer, Fachabteilung, Projektsteuerer, Projektentwickler, Architekt, Innenarchitekt, Fachplaner, Berater, GU, Verarbeiter und weitere mehr bilden ein fast unüberschaubares Gegenüber.

Wer hat welche Rolle? Wie erreiche ich wen? Wie behalte ich den Überblick? Wer entscheidet überhaupt was?

#### Zielsetzung:

- Rolle, Handlungsweisen und Reaktionen der Projektbeteiligten besser verstehen
- Praktische Ansätze für den Umgang mit der Komplexität
- Nutzen für die Akteure erkennen und anwenden

#### Ihr Nutzen:

- Neue Chancen durch viele Impulse für die tägliche Arbeit
- Systematische Herangehensweise ans Objektgeschäft
- Sicherheit im Umgang mit den Projektbeteiligten gewinnen

#### Teilnehmer:

Der CAMPUS Kompakt richtet sich an alle Führungskräfte und Mitarbeiter aus der Bau-, Innenausbau- und Einrichtungsbranche, die sich einen kompakten und umfassenden Überblick zu den wesentlichen Themen des Objektgeschäfts erarbeiten möchten. Gruppengröße maximal 12 Teilnehmer.

Termine: Siehe ‚Aktuelle Termine‘ oder auf Anfrage

Ort: Darmstadt

Dauer: 10:00 – 16:00 Uhr



Alexandra Gondos Dipl.-Ing. (FH) | sales projects architects

Alicenstr. 19A – 64293 Darmstadt | T 06151 – 8502955 | M 0172 – 6902799 | F 03222 – 9837059

E [info@alexandragondos.de](mailto:info@alexandragondos.de) | [www.alexandragondos.de](http://www.alexandragondos.de) | USt.-IdNr.: DE275245277