

## Trainingscamp Objekt-Akquise mit Erfolg Für Anbieter in der Bau-, Innenausbau- und Einrichtungsbranche



**ALEXANDRA GONDOS**  
SALES · PROJECTS · ARCHITECTS

Kennen Sie das? Zu Beginn einer Objekt-Akquise fragen Sie sich:

Welche Akteure spielen bei diesem Objekt eine Rolle? Wie kann ich alle relevanten Information zu den Objekten erhalten? Wer ist der Entscheider und wie bekomme ich dort einen Termin? Welche Teilentscheider gibt es noch und wie kontaktiere ich diese am besten? Wann werden die Entscheidungen gefällt?

In diesem Trainingscamp werden wir gemeinsam die Fragestellungen zur Vorbereitung und Durchführung der Objekt-Akquise praxisorientiert auffrischen und vertiefen. Sie erhalten Impulse, kreative Varianten werden erarbeitet und mit vielen praktischen Übungen ausprobiert. Fehler werden erkannt und Sie lernen, wie Sie diese zukünftig vermeiden. Sie trainieren praxisnah, wie Sie die relevanten Objektinformationen erhalten und nutzen können.

### Zielsetzung:

- Projektablauf und Rolle der Akteure verstehen
- Feinschliff Telefonat
- Relevante Objektinformationen erhalten und verwerten
- Terminquote steigern
- Und üben, üben, üben...

### Teilnehmer:

Das Trainingscamp richtet sich an alle, die Objekte erfolgreich(er) akquirieren wollen.  
Maximal 8 Teilnehmer

Termine: siehe ‚Aktuelle Termine‘ bzw. auf Anfrage

Ort: Darmstadt

Dauer: 09:30 – 16:30 Uhr

Sie haben die Möglichkeit, eigene Fragestellungen bereits im Vorfeld einzubringen.



Alexandra Gondos Dipl.-Ing. (FH) | sales projects architects

Alicenstr. 19A – 64293 Darmstadt | T 06151 – 8502955 | M 0172 – 6902799 | F 03222 – 9837059

E [info@alexandragondos.de](mailto:info@alexandragondos.de) | [www.alexandragondos.de](http://www.alexandragondos.de) | USt.-IdNr.: DE275245277