



Workshopbeschreibung

Kompaktworkshop	Architektenvertrieb für Fortgeschrittene
Datum:	Dienstag, den 26. März 2019
Ort:	Darmstadt,
Dauer:	09:30 – 16:30 Uhr
Kosten:	485,00 € pro Person, inkl. Tagungspauschale und Trainingsunterlagen, zzgl. MwSt.

Zielgruppe: Teilnehmer von bisherigen Veranstaltungen

Gruppengröße: max. 8 Teilnehmer

Dieser Workshop bietet Ihnen die Möglichkeit, sich mit anderen Objektberatern auszutauschen, relevante Themen weiter zu vertiefen und neue wichtige Fragestellungen zu erarbeiten.

Geplant sind folgende Themen:

- Moderierter Erfahrungsaustausch zu relevanten Themen des Architektenvertriebs
- Durchdringung großer Architekturbüros
Wie kann ich dafür sorgen, dass meine Themen bei möglichst vielen Mitarbeitern präsent sind, damit ich bei den unterschiedlichen Projekten berücksichtigt werde?
- Das digitale Archiv
Was muss ich beachten, wenn das Archiv nur noch digital existiert? Wie kann ich dafür sorgen, dass meine Unterlagen in der Masse der Informationen gefunden und genutzt werden?
- Kontaktpflege
Wie kann ich die aufgebauten Kontakte kontinuierlich pflegen, damit ich bei den nächsten Projekten angefragt werde?

Die Teilnehmer haben im Vorfeld die Möglichkeit Themenwünsche einzureichen.





An: Alexandra Gondos
sales projects architects
Alicenstraße 19A
64293 Darmstadt

Telefon: 06151 - 8502955
Fax: 03222 – 9837059
Email: info@alexandragondos.de

Kompaktworkshop ‚Architektenvertrieb für Fortgeschrittene‘

Datum: Dienstag, 26. März 2019
Ort: Darmstadt
Dauer: 09:30 – 16:30 Uhr
Kosten: 485,00 € pro Person, inkl. Tagungspauschale und Trainingsunterlagen, zzgl. MwSt.

Name: _____

Firma: _____

Straße: _____

PLZ Ort: _____

Telefon: _____

Email: _____

Abweichende Rechnungsadresse: _____

Datum/ Unterschrift: _____

Die Anmeldung zum Workshop ist verbindlich.
Nach der Anmeldung erhalten Sie die Anmeldebestätigung mit Rechnung und weitere Informationen.

Teilen Sie mir mit, welche 3 Themen für Sie am Wichtigsten sind:

- Erfahrungsaustausch
- Kontakte zu wichtigen Architekturbüros pflegen
- Durchdringung großer Architekturbüros
- Nutzenargumentation
- Fragetechnik
- Zuarbeit im Projekt
- Das digitale Archiv der Architekten
- Verfügbarkeit von Tools
- Ausschreibungen
- Sonstiges _____

Ihre Wünsche fließen in das Programm des Workshops ‚Architektenvertrieb für Fortgeschrittene‘ am 26. März 2019 ein.